

Вестник международных организаций.-№1.-2014г.

Свен Бископ. - Европа и мир, или Белоснежка и семь заблуждений.

Несмотря на то, что страны Европейского союза обладают значительной совокупной экономической мощью, существенными военными возможностями, а также являются лидерами в области формирования мирового общественного мнения, внешнеполитические позиции ЕС по-прежнему остаются слабыми. В предлагаемой вашему вниманию статье рассматриваются факторы, препятствующие раскрытию потенциала Европейского союза как влиятельного игрока на международной арене. Проводя параллели между традиционными сказочными клише и реалиями европейской внешней политики, автор в образной и отчасти ироничной манере раскрывает «заблуждения», присущие лицам, ответственным за принятие внешнеполитических решений в странах ЕС². С точки зрения автора, отсутствие единства, приверженности решительным и последовательным действиям в целях отстаивания собственных интересов, а также четкой стратегии серьезно подрывает перспективы становления Европейского союза как влиятельного актора международных отношений. Значительную роль в этом процессе играют и институциональные аспекты различных инициатив ЕС в области внешней политики. Кроме того, критике подвергается существующая модель взаимодействия ЕС с другими государствами, как в отношении традиционных союзников европейских стран по НАТО, так и в том, что касается выбора стран-партнеров и реципиентов международных программ помощи. Осознание и преодоление описываемых «заблуждений» является, таким образом, первоочередной задачей европейской внешней политики. В этой связи особо подчеркивается важность коллективных действий европейских государств, отстаивание ими общих интересов. В качестве первого шага на этом пути предлагается запуск общеевропейского диалога по вопросам выработки общей внешнеполитической стратегии. Несмотря на отмеченные недостатки внешней политики Европейского союза, автор склонен считать, что причин для пессимизма нет – прагматизм европейских лидеров не позволит прерваться долгосрочной тенденции укрепления интеграционных процессов в ЕС, и рано или поздно консолидация интересов стран-членов произойдет и в сферах внешней политики, безопасности и обороны.

Андерсон Д. и др.- Фискальная консолидация в еврозоне: как структурные реформы могут облегчить последствия.

Доклад сотрудников Департамента исследований МВФ «Фискальная консолидация в еврозоне: насколько структурные реформы могут облегчить последствия» посвящен анализу и оценке возможностей компенсации негативного влияния фискальной консолидации, необходимой для перехода на устойчивую траекторию государственного долга, за счет реализации структурных реформ. Для оценки авторы используют Глобальную интегрированную монетарно-фискальную модель (ГИМФ). Для целей анализа еврозона разделена на два региона: «периферию», в которой остро стоит проблема фискальной устойчивости, и «ядро», в котором масштабы этой проблемы меньше. Авторы исследуют влияние консолидации, обеспечиваемой за счет снижения трансфертов. Учитывая, что реализация политики бюджетной консолидации таким способом маловероятна, представлены также результаты воздействия на макроэкономическую ситуацию консолидации с использованием набора фискальных инструментов, которая приводит к снижению ВВП в обоих регионах. Для анализа возможности компенсации негативного влияния фискальной консолидации за счет структурных реформ авторы

используют ГИМФ. По результатам исследования авторами сделан вывод о том, что структурные реформы в странах «ядра» еврозоны могут обоснованно считаться эффективным способом устранения краткосрочного негативного воздействия на экономическую активность фискальной консолидации с использованием набора инструментов, направленных на устойчивое улучшение бюджетного дефицита. Однако в странах «периферии» еврозоны, где масштабы консолидации должны быть приблизительно в два раза больше, чем требуется в странах «ядра», структурные реформы будут способствовать возвращению ВВП на уровень, предшествующий консолидации, лишь по прошествии нескольких лет. В то же время, согласно результатам исследования, в среднесрочном и долгосрочном периоде в обоих рассматриваемых регионах структурные реформы могут внести значительный вклад в восстановление ВВП до уровня, предшествующего началу политики бюджетной консолидации.

Сафокина Е.- АТЭС: в поисках оптимальных решений для обеспечения роста экономики, торговли и занятости.

Форум Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) является одной из ключевых площадок для многостороннего диалога по вопросам международной повестки дня в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Несмотря на региональный характер объединения АТЭС, ежегодные саммиты лидеров стран АТЭС по своей значимости и потенциалу для развития сотрудничества сопоставимы с саммитами ключевых институтов глобального управления, таких как «Группа восьми» и «Группа двадцати». По мере усиления интеграции членов АТЭС и развития экономических связей и налаженного взаимодействия усиливается влияние АТЭС на региональную и глобальную экономическую повестку дня. Несмотря на то, что изначально АТЭС позиционировал себя как «свободную совокупность экономик», а не политическое объединение, постепенно внимание экономик АТЭС обращается и к наиболее острым общемировым политическим вопросам, что находит отражение в заявлениях лидеров в ходе саммитов. Представленный в данной статье анализ итогов саммита АТЭС, состоявшегося в рамках председательства Индонезии на о. Бали 7–8 октября 2013 г., позволяет оценить, какие вопросы формируют актуальную повестку дня АТЭС. В силу того что в настоящее время практически все страны мира сталкиваются со сходными экономическими и социальными проблемами – замедлением экономического роста, необходимостью дальнейшей фискальной консолидации, сохраняющейся структурной безработицей, углублением разрыва на уровне дохода, размыванием налогооблагаемой базы и перемещением прибыли, уклонением от уплаты налогов, негативными последствиями изменения климата, важно проанализировать, какие меры по решению данных проблем предпринимаются на региональном (АТЭС) и глобальном уровне («Группа двадцати»). Сравнение с «двадцаткой» обусловлено в большой степени пересекающимся составом участников: почти половина стран-участников обоих институтов входит в оба объединения, а именно такие влиятельные экономики как Австралия, Индонезия, Канада, Китайская Народная Республика (КНР), Мексика, Республика Корея, Россия, США и Япония. Повестка дня последних лет АТЭС и «Группы двадцати» фокусируется на общих проблемах, поиске новых моделей роста. Анализ опирается на ключевые документы саммита – декларацию лидеров, совместное заявление министров, выступления лидеров и другие сопутствующие материалы. Результаты анализа позволяют определить вектор будущего развития повестки дня АТЭС.

Мамрова И., Кошар С.- Финансовое регулирование «Группы двадцати»: от межгосударственной внешнеторговой статистики.

После банкротства банка «Lehman Brothers» необходимость международной координации для сдерживания мирового экономического кризиса привела к появлению «Группы

двадцати» на уровне лидеров. Впервые в истории был создан форум глав государств и правительств, повестка дня которого включала вопросы финансового регулирования в качестве основного приоритета. Опираясь на Совет финансовой стабильности как на постоянный секретариат по вопросам финансового регулирования (который в свою очередь координирует работу органов, устанавливающих стандарты, таких как Базельский комитет и ИОСКО), «Группе двадцати» удалось добиться внедрения элементов координации финансового регулирования, направленных на повышение устойчивости глобальных банков и сокращение уязвимостей, негативно влияющих на мировую финансовую систему. По прошествии пяти лет становится всё более и более очевидным, что даже наиболее проработанные реформы, ставшие результатом добровольных процессов управления после 2008 г., имеют некоторые непреднамеренные последствия, вызванные непоследовательностью в применении на национальном уровне глобально одобренных принципов, что приводит как к риску фрагментации мировой финансовой системы, так и к контрпродуктивным экстратерриториальным эффектам. Эти непреднамеренные эффекты создают значительные затраты и неуверенность, которые сложно устранить в существующей юридически не обязывающей системе глобальной координации по вопросам реформ финансового регулирования. Авторы статьи детально разбирают механизм формирования новых регуляторных инициатив, анализируют работу такого ключевого рабочего органа «Группы двадцати», как Совет финансовой стабильности, анализируют сформулированные им принципы, стандарты и направления реформирования политики финансовых регуляторов. В фокусе внимания авторов вопросы повышения эффективности формирующейся межгосударственной системы регулирования финансовых рынков. В то время как существует мнение о необходимости «паузы» в развитии регулирования, авторам статьи представляется, что следует наоборот сохранить темпы и укрепить процесс глобальной координации за счёт придания ему юридической силы. Совместно одобренные принципы финансового регулирования должны стать обязательными в применении, что может быть достигнуто за счёт международного соглашения в сфере финансового регулирования, принятого членами «Группы двадцати». Данная юридическая система может сопровождаться созданием процедуры арбитража и возможным применением санкций. Глобальное финансовое регулирование находится сейчас на перепутье: существующие договорённости в глобальной координации могут быть частично улучшены, но негативные непредвиденные последствия, вызванные добровольными необязательными договорённостями, в этом случае сохранятся. Таким образом, членам «Группы двадцати» предстоит сделать выбор между отказом от эффективной системы реформирования финансового регулирования (создание которой и было главным мотивом, объединившим их в 2008 г.), либо отказом от части суверенитета, путём принятия договора, который сделает общей задачу выработки части процессов финансового регулирования (через СФС и органы, устанавливающие стандарты, но в обязательной форме). Поиск наиболее подходящего и взвешенного решения требует детального и непредвзятого рассмотрения.

Диденко Д.- Российские интеллектуальные услуги и их конкурентоспособность по данным внешнеторговой статистики.

На основе анализа данных международных организаций (ЮНКТАД, ЮНЕСКО, ОЭСР) и Банка России рассматривается проблема конкурентоспособности российского интеллектуального производства в секторе услуг. В качестве теоретической базы используется концепция креативной экономики, сформулированная в ходе дискуссий ученых (см., например, [Хокинс, 2011; Флорида, 2007]) и совместных усилий международных организаций (ВОИС, ВТО, ПРООН, ЮНЕСКО, ЮНКТАД) по статистическому измерению процессов интеллектуализации и глобализации экономики как ведущих тенденций современного мирового развития. Для оценки реализованной

конкурентоспособности применяются широко используемые в литературе относительные показатели: 1) коэффициент покрытия импорта экспортом; 2) коэффициент чистого экспорта; 3) коэффициент выявленных сравнительных преимуществ – индекс Балашша. Делаются следующие выводы:

- На мировом рынке услуг субъекты российской экономики скорее склонны показывать повышенную интеллектуалоемкость и конкурентоспособность по сравнению с рынком товаров.
- Как и в секторе товаров, в секторе услуг отмечается склонность субъектов российской экономики предъявлять больший спрос на импорт интеллектуалоемкой продукции по сравнению с ее экспортом.
- Сравнительно высокий объем накопленного человеческого капитала говорит о сохранении значимого с мировой точки зрения потенциала конкурентоспособности российской интеллектуалоемкой экономики.
- Данные Банка России, как и ЮНКТАД, показывают возрастание интеллектуалоемкости российской внешней торговли услугами и наличие тенденции к улучшению показателей их конкурентоспособности. Но в отличие от данных ЮНКТАД по основной группе интеллектуальных услуг, данные ЦБ РФ по их расширенной группе показывают пониженные значения показателей конкурентоспособности.
- Конкурентоспособность российских образовательных услуг реализуется в значительной мере в ценовой, а не качественной области и во многом носит инерционный характер, используя заделы советского периода.
- Перспективными сегментами российских интеллектуальных услуг представляются услуги в области научных исследований и разработок; в сфере рекламы, маркетинга, изучения общественного мнения; инженерные и технические услуги; а также компьютерные и информационные услуги. Рынки стран СНГ и, в меньшей степени, Восточной Европы в этом отношении представляются наиболее перспективными. В сфере образовательных услуг перспективными экспортными рынками, помимо стран СНГ, могут стать Индия и Китай.

Гутникова А. и др.- Инструменты научно-технического сотрудничества России и ЕС. Европейский союз является стратегическим партнером России во многих сферах деятельности, в том числе и в научно-технической. Накопленная за последние годы институциональная и правовая база отношений России и Европейского союза в этой области позволила получить неопределимый опыт гармонизации взаимных интересов, направлений, целей и задач сотрудничества, а также механизмов достижения практических результатов. Сформированные к настоящему моменту согласованные процедуры и отлаженные подходы к реализации мероприятий создают основу для дальнейшего развития образовательного, научно-технического и инновационного взаимодействия сторон. 2014 г. станет новым этапом партнерства государств, с которым связано начало реализации крупных программ, таких как Федеральная целевая программа «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2014–2020 гг.» в составе Государственной программы РФ «Развитие науки и технологии» на 2013–2020 гг. и Рамочная программа европейского сообщества по научным исследованиям и инновационному развитию «Горизонт-2020» 2014–2020 гг. Отмечая в целом положительную динамику развития российско-европейского сотрудничества в научно-технической сфере, следует подчеркнуть необходимость усиления координации инструментов финансирования научных исследований в рамках новых программ, адаптации существующих и применения новых форм равноправного научного, технологического и инновационного взаимодействия.

Гусев А. и др.- Реформы высшего образования в Китае и Республике Корея: использование зарубежного опыта в модернизации системы.

В статье рассматривается опыт модернизации системы высшего образования в Китайской Народной Республике и Республике Корея. Достижения образовательной системы Восточной Азии отмечаются многими исследователями, отражаются в количественных показателях и рейтингах, динамика развития университетов этих стран за последние несколько десятилетий впечатляет. В связи с этим именно Китай и Южная Корея выбраны как примеры успешной «догоняющей модернизации». При анализе истории изменений образовательной системы в более широком социально-экономическом контексте вводится понятие консистентности реформ. Оно отражает степень соответствия друг другу различных реформ, предпринимаемых правительством в социальной сфере. Метафорически выражаясь, консистентность реформ оценивает, насколько совпадают «векторы» инициатив, исходящих от государственных регуляторов. В первом разделе рассматривается опыт Китая и Южной Кореи с точки зрения реформирования системы государственного управления учреждениями высшего образования (макроуровень). Подробно описаны «стартовые условия» – структура и форматы образовательной системы стран перед началом «глобализационного рывка» (по состоянию на 60-е и 70-е годы XX в.). Изучена последовательность решений национальных министерств образования, которые привели систему высшего образования к тому динамичному и открытому состоянию, в котором она пребывает сейчас. Во втором разделе анализируются эти же страны, однако уже на микроуровне: рассматриваются модернизация учебного процесса и реорганизация системы управления внутри университетов. Также большое внимание уделено практикам привлечения и ротации профессорско-преподавательского состава в университетах. В заключительном разделе предлагается гипотеза, согласно которой одним из ключевых факторов успеха догоняющей модернизации в изучаемых странах могла стать именно «консистентность реформ». Иными словами, представители других стран, которые декларируют готовность использовать недавний опыт восточноазиатских стран, должны учитывать тот факт, что вестернизация образования происходила в условиях вестернизации ценностей и культуры, а повышение международной конкурентоспособности университетов было неразрывно связано с диверсификацией национальной экономики и ростом конкуренции (в том числе внешней). В доказательство данного тезиса приводится таблица, обобщающая ряд закономерностей в истории реформ китайского и корейского высшего образования.

Лазутина И.- Приоритеты и инструменты международного сотрудничества России в области науки и образования.

Необходимость развития международного сотрудничества для повышения конкурентоспособности российской науки и образования все чаще подчеркивается в российских стратегических документах. Эффективность партнерства определяется тем, насколько действия страны и используемые ресурсы (международные соглашения, программы, институты) отвечают ее приоритетам и позволяют достичь поставленных внутренних и внешних целей. В статье представлен анализ двусторонних и многосторонних (в том числе заключенных в рамках членства в международных организациях и объединениях) международных соглашений, а также инструментов реализации партнерства в области образования и науки. Международные соглашения и инструменты рассматриваются с точки зрения их потенциала для достижения таких стратегических задач как повышение качества научных разработок и образования, развитие экспорта российских образовательных услуг. При написании статьи была использована база данных международных соглашений в области образования, культуры, науки и техники, сформированная в июле 2013 года в рамках совместного исследования Института международных организаций и международного сотрудничества и

Национального фонда подготовки кадров. Результаты анализа позволили выявить, что международные соглашения не в полной мере соответствуют приоритетным задачам страны в области науки и образования. Кроме того, ряд ключевых направлений сотрудничества нуждается в обеспечении необходимыми инструментами развития партнерства. В заключении делается вывод о необходимости создания инструментов координации (национальной стратегии интернационализации или международного сотрудничества в области науки и образования и др.), которые могут способствовать гармонизации целей, задач, показателей и действий страны в области международного сотрудничества.

США и Канада: экономика, политика, культура.-№3.-2014г.

Зименков Р.- США на мировом рынке услуг.

Статья посвящена роли США в международной торговле услугами. Показаны масштабы торговли, особенности ее структуры и географическое распределение. Рассмотрено регулирование американской торговли услугами на национальном и международном уровнях.

Лебедева Л.- Американская модель пенсионного обеспечения в условиях усиления рисков финансово-экономической нестабильности в начале XXI века.

Предлагаемой статье автором анализируются ключевые тенденции развития пенсионного обеспечения в Соединенных Штатах Америки, состояние государственных и частных пенсионных систем в условиях усиления рисков финансово-экономической нестабильности, источники их финансирования, государственные гарантии пенсионных выплат.

Кривополов О.- Проблема ПРО и вопрос ракетной угрозы дискуссии в США (2001-2012гг.)

Статья посвящена дискуссии о необходимости развертывания ПРО США в 2001-2012 годах. Анализируются позиции основных сторон: представителей администрации, демократов и республиканцев в Конгрессе, а также специалистов из «мозговых центров» США. Автор подробно рассматривает аргументацию разных групп, прослеживает эволюцию взглядов сторон и выявляет причины серьезных перемен.

Согрин В.- Пиррова победа США в «холодной войне». Исторические экскурсы и политические прогнозы П. Бьюкенена.

Автор раскрывает реалистические и утопические стороны воззрений известного американского консерватора Патрика Дж. Бьюкенена. Лавное внимание в статье уделено взглядам Бьюкенена на внешнюю политику Соединенных Штатов Америки, этнические конфликты и иммиграционную политику, социальное законодательства и роль Верховного суда.

Князе А., Роговский Е.- США: «креативные ретрограды» против «инициативных новаторов».

Своих обеих инаугурационных речах Барак Обама призывал преодолеть финансовый кризис, ускорив инновационное развитие Америки. Однако этому плану противостоят так называемые «креативные ретрограды», делающие ставку на крупный бизнес, наращивание государственного долга страны и продолжения глобализации. И пока что «ретрограды» явно выигрывают у «инициативных новаторов», пытающихся провести инновационные реформы в сфере реальной экономики.

Троицкий М.- Конгресс и политика США в отношении Украины.

Из всех государств постсоветского пространства, помимо России, Конгресс США уделяет наибольшее внимание Украине, что обусловлено активностью многочисленного и состоятельного сообщества этнических украинцев в США. В отсутствие лобби и групп интересов, уравнивающих влияние украинской диаспоры, правительство США по вопросам, касающимся Украины, обычно следует в русле предложений Конгресса. Основной линией Вашингтона в отношении Киева в 211-2013 годах являлось содействие сближению Украины с Европейским Союзом.

Костяев С.- Особенности финансирования атомной промышленности в США.

В статье проанализировано место бизнеса в формировании национальной политики страны в сфере атомной энергетики. Отмечается значительное разнообразие участников процесса принятия государственных решений: при абсолютном количественном и качественном доминировании крупного капитала заметен вклад местных органов власти, общественных и научных организаций. Особое внимание уделяется роли Института атомной энергии как основного представителя интересов американских атомщиков. Важная особенность государственной поддержки атомной промышленности в США не столько прямое бюджетное финансирование, сколько выделение государственных кредитных поручительств, позволяющих бизнесу привлекать частные средства по льготной процентной ставке. В конце исследования отмечается, что атомное лобби успешно отбило атаки «зеленых» после аварии на АЭС в Японии, но не смогло отстоять свои интересы в отношении программы кредитных поручительств в ходе межпартийной борьбы.

Международное публичное и частное право.-№2.-2014г.

Губарева А.- Замещение положений иностранного законодательства и прямое/косвенное заимствование положений надгосударственных организаций как приемы правового регулирования внешнеэкономического права.

Автор презюмирует, что в методе внешнеэкономического права выделяются 9 приемов правового регулирования: правонаделения, дозволения, квотирования, делегирования государственно-властных полномочий, замещения положений иностранного законодательства, прямого либо косвенного заимствования положений надгосударственных организаций, экономического характера мер принуждения и стимулирования, внешнеэкономического надзора, эксперимента. В статье раскрыты приемы замещения положений иностранного законодательства, прямого либо косвенного заимствования положений надгосударственных организаций.

Красноярова Н.- Система цивилистических конструкций внесудебной защиты прав кредитора в договорных обязательствах делового оборота.

Проведенное автором исследование позволяет заключить, что система прокредиторских конструкций представлена тремя видами моделей защиты прав действительного кредитора на случай неисполнения, существенного или предвидимого неисполнения должником простого договорного обязательства. Выявлены основные разновидности нормативных конструкций, включая обусловленные выбором торговых терминов группы F и C Инкотермс®2010.

Саврыга К.- Гражданская ответственность юридических лиц за нарушение норм международного гуманитарного права и права прав человека, совершенных за рубежом (международный и сравнительно-правовой аспекты).

Нарушения норм международного гуманитарного права и прав человека преследуются в уголовном порядке — международном или национальном, — однако это не свидетельствует о том, что отсутствует гражданская ответственность за данные деяния. В статье рассматривается вопрос о гражданской ответственности юридических лиц, причастных к нарушению норм международного гуманитарного права и прав человека. Анализируя практику международных и национальных судов и трибуналов, автор приходит к выводу о возможности нарушения юридическими лицами норм международного права и наличии у корпораций обязательств, установленных международным правом, за нарушение которых они могут нести юридическую ответственность. Однако в некоторых случаях национальное законодательство препятствует подаче соответствующих исковых требований из различных соображений.

Дятлов Е.- Отдельные проблемы регулирования правового положения третьих лиц, чье согласие необходимо на совершение сделки.

С 1 сентября 2013 г. Федеральным законом от 7 мая 2013 г. № 100-ФЗ «О внесении изменений в подразделы 4 и 5 раздела I части первой и статью 1153 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» введены в российское законодательство унифицированные нормы о согласии на совершение сделки. Автор рассматривает некоторые проблемы понятия, правового положения третьего лица, чье согласие необходимо в силу закона для совершения сделки. Особое внимание уделено правовому положению супругов при совершении сделок по распоряжению их общим имуществом.

Зотов Э.- Механизм правового обеспечения деятельности общественных объединений в странах Европейского союза.

Анализ механизма правового обеспечения деятельности общественных объединений в отдельных странах Европейского союза позволил выделить закономерности, касающиеся различных организационно-правовых форм реализации права на объединение в аспекте субъектного состава конституционных правоотношений; выделение правомочия на свободное создание или образование общественных объединений на основе уведомительного порядка их государственной регистрации без особого разрешения властей; равенство в процессе реализации права на объединение; основания, обусловленные интересами общественного порядка, основами конституционного строя, идеей взаимопонимания народов, охраняемыми уголовным правом ценностями, по которым ограничивается конституционное право граждан на объединение.

Карпович О.- О механизмах альтернативного развития, реализуемых США в регионах производства и транзита наркотиков.

В настоящей статье автором предлагается рассмотреть проблемы создания условий и возможностей альтернативного развития проблемных регионов (отсталых в экономическом отношении, а также вовлеченных в производство и транзит наркотических веществ).

Курочкин Е.- Особенности организации противодействия незаконным азартным играм в зарубежных странах.

В статье рассматриваются особенности становления уголовно-правового регулирования игорного бизнеса в России. Обосновывается необходимость его совершенствования. Приводится анализ уголовного законодательства по регулированию азартных игр в некоторых зарубежных странах.

Никонова Н., Шемелин А.- Демократический транзит в Мексике.

В статье рассматриваются основные социально-политические и экономические трансформации в Мексике в контексте демократического транзита, а также проводится анализ факторов, негативно влияющих на процесс консолидации демократии в этой стране. Особое внимание уделяется партийной системе Мексики и ее роли в становлении демократии.

Панова Е.- Оценка эффективности программ раннего предупреждения преступлений: на материалах США.

Анализ теории и практики США в оценке эффективности программ противодействия преступности на федеральном и региональном уровнях позволил сформулировать выводы, касающиеся разработки научной оценки и финансирования соответствующих программ в сфере предупреждения насилия в семье, в школе, молодежной преступности, в конкретных местах и др., показать роль местных органов власти и полиции в раннем предупреждении преступлений.

Экономический журнал.-№1.-2014г.

Баранов Э. и др.- опросы построения таблиц «затраты- выпуск» России в международных классификаторах.

Предложена методология построения динамического ряда систем таблиц «затраты – выпуск» для Российской Федерации за 2003 и последующие годы в разрезе классификаторов видов экономической деятельности (ОКВЭД) и продукции по видам экономической деятельности (ОКПД), соответствующих международным стандартам. В качестве исходной базы для разработки используется система таблиц «затраты – выпуск» за 2003 г., построенная Росстатом в классификаторах отраслей и продуктов, перешедших с советского периода. Излагается итеративный алгоритм преобразования этих таблиц за 2003 г. в структуру классификаторов ОКВЭД – ОКПД. На его первом шаге с помощью системы переходных матриц из старых классификаторов в новые преобразуется таблица использования товаров и услуг в ценах покупателей (начальное приближение). На втором шаге строятся начальные приближения пяти составляющих ее таблиц: использования отечественных товаров и услуг в основных ценах; использования импортных товаров и услуг в основных ценах; транспортных наценок; торговых наценок; чистых налогов на продукты. На третьем шаге осуществляется балансировка каждой из пяти таблиц с целью обеспечения соответствия итоговых значений строк соответствующим показателям национальных счетов. На четвертом шаге суммированием этих таблиц рассчитывается окончательный сбалансированный вариант таблицы использования в ценах покупателей.

Рассматриваются методы построения на базе системы таблиц «затраты – выпуск» за 2003 г. аналогичных систем таблиц за 2004 и последующие годы в текущих ценах с помощью метода RAS. Метод RAS применяется в два этапа, сначала для определения итогов столбцов составляющих систему таблиц, а затем и для расчета всех показателей этих таблиц. В отличие от традиционных применений метод RAS используется для расчета не только показателей промежуточного потребления, но одновременно и для определения показателей конечного спроса. Пересчет систем таблиц «затраты – выпуск» за 2004 и последующие годы в основных ценах в сопоставимые цены предыдущего года осуществляется с помощью дефляторов, рассчитываемых на базе показателей системы национальных счетов и статистики внешней торговли товарами и услугами.

Пономаренко А., Мурадов К.- Новая статистика движения добавленной стоимости в международной торговле.

Рассматривается проблема идентификации добавленной стоимости в международных торговых потоках с помощью аппарата международных таблиц «затраты – выпуск».

Проведен обзор методологии, позволившей в последние годы зарубежным ученым предложить способ разложения торговых потоков на составляющие по принципу происхождения и назначения добавленной стоимости и провести исчерпывающий анализ феномена глобальных производственных цепочек. Использованы две базы статистических данных таблиц «затраты – выпуск» в межстрановом формате для расчета ряда новых, удобных для интерпретации показателей по России, иллюстрирующих ее положение в международных цепочках создания добавленной стоимости по состоянию на 2005 г. Россия активно в них вовлечена в основном на европейском направлении за счет экспорта сырьевых энергетических ресурсов. Фактором спроса на эти ресурсы выступает не только потребление непосредственных импортеров, но и – опосредованно – потребление в третьих странах, т.е. далее по цепочке. Наглядно подтверждено, что создаваемая в российской нефтегазовой отрасли добавленная стоимость скрыта в экспорте других стран и других отраслей. В то же время значение этих мультипликативных эффектов в масштабе совокупных объемов торговли важно скорее для России, чем для ее партнеров, за исключением некоторых восточноевропейских стран, в первую очередь – прибалтийских. Возможно, это не оптимальная модель интеграции в глобальные производственные цепочки, тем не менее она обеспечивает России статус сравнительно крупного нетто-экспортера добавленной стоимости, наряду с некоторыми ведущими развитыми и развивающимися странами. В заключении описан дополнительный спектр аналитических возможностей инструментария международных таблиц «затраты – выпуск», имеющийся мировой опыт и перспективы их использования в практике принятия управленческих решений.

Абанокова К., Локшин М.- Укрепление размера как механизм адаптации домохозяйств к кризису.

За последние 15 лет российские домохозяйства испытали два экономических кризиса, повлекших за собой снижение их благосостояния. Существует множество способов, посредством которых домохозяйства могут адаптироваться к шокам. Одним из механизмов, которому уделяется мало внимания в литературе, является адаптация структуры домохозяйства в ответ на изменение экономических условий. Мы представляем новые эмпирические доказательства того, как домохозяйства могут реагировать на экономические шоки, фокусируясь на роли изменения структуры домохозяйства. На данных РМЭЗ – ВШЭ, которые охватывают две недавних рецессии в 1998 и 2008 годах, мы исследуем влияние снижения доходов домохозяйств на изменение их структуры. Мы предполагаем, что индивид сталкивается с выбором между получением выгод от экономии на масштабе и специализации в домохозяйстве и сохранением частного пространства при индивидуальном потреблении. Сглаживание потребления достигается за счет отказа от частного пространства в период кризиса, что приводит к увеличению размеров домохозяйства. Мы контролируем на эндогенность расходов домохозяйства по отношению к структуре домохозяйства, используя метод инструментальных переменных. Наши эмпирические результаты подтверждают, что домохозяйства, испытавшие снижение дохода в результате макроэкономического шока, более вероятно будут объединяться со взрослыми индивидами, чем домохозяйства, доход которых остался неизменным или увеличился. Политические меры, способствующие тому, что домохозяйства будут реализовывать собственные стратегии преодоления сильных колебаний дохода за счет изменения своей структуры, могут быть эффективными в плане улучшения благосостояния населения.

Краснопеева Н., Назруллаева Е.- Моделирование влияния инвестиций в основной капитал на материальные затраты в отраслях промышленности США в 1958-2005 годах.

Ведут ли инвестиции в основной капитал к снижению удельных материальных затрат в отраслях обрабатывающей промышленности? Однородны ли отрасли с точки зрения взаимосвязи материальных затрат и инвестиций? Какой механизм лежит в основе данной взаимосвязи? Одним из механизмов, который может объяснять отрицательную взаимосвязь, является улучшение технологий производства. В данной статье мы изучаем, могут ли инвестиции в основной капитал вести не только к увеличению объемов производства отрасли, но и к снижению материальных затрат, а также стоит ли за снижением затрат в расчете на единицу стоимости объема выпуска технологическое обновление основных фондов отрасли. Поставленная нами задача до сих пор практически не изучалась с использованием отраслевых данных по США. Мы рассматриваем шесть основных обрабатывающих производств США, в соответствии с классификатором NAICS, в период 1958–2005 гг. (источник: база данных NBER–CES). Данная база, помимо всего прочего, уникальна тем, что содержит индексы-дефляторы как инвестиций в основной капитал, так и материальных затрат. Кроме того, в течение рассматриваемого периода времени в промышленности США произошел инвестиционный бум. Взаимосвязь инвестиций и затрат мы моделируем с использованием двух типов моделей: векторной авторегрессионной модели (в случае стационарности процессов) и модели коррекции ошибками (в случае нестационарности). Векторные авторегрессионные модели позволяют нам ослабить предположения о направлении причинно-следственных взаимосвязей от инвестиций к затратам. Мы также проверяем и учитываем возможные эндогенные структурные сдвиги в рассматриваемых взаимосвязях. Полученные нами результаты свидетельствуют о том, что отрасли по эффекту влияния инвестиций неоднородны: влияние инвестиций на материальные затраты установлено только в двух отраслях промышленности из шести рассмотренных (в текстильной промышленности и машиностроении).

Остапкович Г. и др.- Посткризисные тенденции развития малых промышленных организаций России.

Международный опыт показывает, что поступательное развитие национальной экономики неразрывно связано с успешным использованием потенциала одного из наиболее динамичных и гибких секторов – малого бизнеса. Однако для того чтобы максимально задействовать и, как следствие, увеличить экономическую отдачу, необходимо располагать значительным массивом реалистичной оперативной информации, заключающей различные аспекты и мотивации предпринимательского поведения. В рамках посткризисной конъюнктуры ее роль в социально-экономическом развитии страны возрастает в разы и подчеркивает необходимость и актуальность исследований, заключающихся в изучении и анализе делового климата. Имеющаяся совокупность статистических данных в России, отражающих состояние малого предпринимательства преимущественно с количественной точки зрения, недостаточна не только своим охватом, но и методами оценки, что сужает возможность системного анализа происходящих изменений. В современных способах изучения и анализа рассматриваемых субъектов, к сожалению, наблюдается очевидный информационный пробел исследований, основанных на регулярных конъюнктурных опросах. Применение данного инструментария особенно значимо для экономики в сложившихся условиях как раз в силу ограниченной возможности восполнить неполноту экономической информации только посредством существующей количественной статистической практики. В настоящей статье авторами проводится комплексный анализ делового климата, сложившегося в промышленных производствах в 2013 г. Информационной базой настоящего исследования выступили результаты выборочных конъюнктурных опросов более 2,5 тыс. субъектов малого предпринимательства в сфере промышленности (С, D, E по ОКВЭД), проведенных Федеральной службой государственной статистики в течение 2008–2013 гг.

Гельман С., Шпрингер К.- Сколько должны стоить финансовые активы? Нобелевские премии по экономике 2013 года.

В статье раскрывается вклад Юджина Фамы, Ларса Хансена и Роберта Шиллера в исследования цен финансовых активов. Мы показываем, как Нобелевские лауреаты изменили способ изучения цен активов, представления ученых, инвесторов и финансовой индустрии о предсказуемости цен и о взаимосвязи риска и доходности активов.

Менеджмент в России и за рубежом.-№2.-2014г.

Модера А.- Риски и шансы: принятие решений в условиях неопределенного будущего.

Принимая решение, люди ориентируются прежде всего на те дивиденды и прибыли (шансы), которые сулит им принятие данного решения, и в последнюю очередь – на те трудности и неудачи (риски), которые могут встретиться на пути к достижению цели. Иначе говоря, будущие шансы – это мотивация, побуждающая к деятельности, а возможные риски – предупреждения об опасностях. Поэтому для принятия научно обоснованного решения необходимо в равной мере оценивать как шансы, так и риски. В статье развивается метод принятия решений в условиях неопределённости и актуализации в будущем множества возможных шансов и рисков, приводятся комплексный критерий и диаграмма шансов и рисков для принятия наилучшего решения. Рассмотрен конкретный пример применения метода.

Тарануха Ю.- Конкурентное поведение фирмы в условиях гиперконкуренции.

В статье исследуется специфика новой поведенческой парадигмы фирмы, вызванной переходом к гиперконкуренции. На основе анализа изменений в современной конкуренции автор показывает, что происходит переход к новой форме конкурентной борьбы – борьбе за рыночное лидерство. Анализируя особенности этой формы борьбы, автор раскрывает принципы поведения фирмы и способы борьбы за лидерство.

Федорова Е. и др.- Управление государственно-частными проектами в отраслях ЖКХ.

На основе анализа 67 государственно-частных проектов (ГЧП) в области ЖКХ выявлены факторы, влияющие на эффективность привлечения частных инвесторов в отрасль. С помощью эконометрического моделирования доказано, что место проведения, срок проекта, а также участие инвестфонда отрицательно влияют на привлечение инвесторов в проект, а вид организационно-правовой формы (ОАО), наличие среди участников иностранных инвесторов, а также объём общих инвестиций в проект влияют положительно. Полученные результаты можно использовать для эффективного управления ГЧП.

Чкалова О.- Особенности развития предпринимательских структур в торговле.

Выделены дифференцирующие параметры торговых форматов, представлена их авторская классификация. Показано, что развитие территориально сгруппированных торговых форматов, таких как торговые комплексы, торговые центры и моллы, не адекватно современной нормативной базе, формально относящей их к средним и крупным, а на практике – к малым.

Тряпухина А.- Выбор способа транспортировки груза в управлении транспортно-экспедиторской компанией.

В статье обоснована важность и необходимость выбора способа транспортировки груза транспортно-экспедиторской компанией. Предложены способы транспортировки грузов в

соответствии с выбранными классификационными признаками, даны определения данным способам транспортировки грузов. Разработан алгоритм выбора способа транспортировки грузов в соответствии с потребностями клиента и возможностями транспортно-экспедиторской компании.

Глушков А.- Прогнозирование – как метод совершенствования системы планирования спроса на продукцию предприятия.

В статье обосновывается необходимость прогнозирования спроса на продукцию предприятий как метод совершенствования планирования с учётом взаимодействия и взаимозависимости организаций в цепи поставок и различных факторов; выделены основные методы прогнозирования и предложен в качестве наиболее подходящего метод множественной регрессии с учётом доходов основного заказчика анализируемой организации и факторов, влияющих на эти доходы.

Дзюба С.- Корпоративная отчетность: в поисках качественного источника данных.

Корпоративная финансовая отчётность является ценным исследовательским материалом, представленным в виде открытых источников данных. Она публикуется на сайтах компаний и представлена в специализированных поисковых финансовых системах. Производится сравнительный анализ качества данных в этих источниках. Он показывает, что в поисковых системах качество данных низкое, а на сайтах компаний данные очень разрозненные. В контексте качества рассматривается проблема корректировки отчётности корпорациями.

Маличенко И.- Современный взгляд на управление знаниями в организации: от теории к инструментам и технологиям.

Совершенствование и трансформация форм конкуренции в условиях глобализации рынка инициировали пересмотр организациями применяемых парадигм управления и переход от технократического стиля к социогуманитарным теориям управления человеческими ресурсами, ориентированным на эффективное управление прежде всего всеми составляющими интеллектуального капитала, способным в настоящее время существенно увеличить рыночную капитализацию компании. В рамках данной концепции представлен практический подход к формированию реально действующей системы управления знаниями в организации как необходимого условия сохранения конкурентоспособности и конкурентоустойчивости отечественных компаний. В статье систематизированы комплексные инструменты и технологии управления и обмена знаниями, нацеленные на когнитивизацию информации, аккумуляцию знания из внешних и внутренних источников, обеспечение непрерывного доступа к знаниям, а также на их распространение и обмен.

Михненко П.- Математическая модель эффективности власти руководителя.

Анализируются мотивационный профиль сотрудника и профиль власти руководителя. Предлагается математическая модель, предназначенная для оценки эффективности властного профиля руководителя в контексте его соответствия профилю трудовой мотивации сотрудника или группы. Приводится расчётный пример.

Грибов П.- Оценка эффективности организации через измерение величины интеллектуального капитала.

Данная статья посвящена изучению взаимосвязи эффективности деятельности организации и величины её интеллектуального капитала. Полнота использования интеллектуальных ресурсов, а также управление нематериальными активами являются прекрасными индикаторами эффективности организаций, и особенно работающих в высокотехнологичных отраслях. Представлен новый взгляд на интеллектуальный капитал

как инструмент сокращения издержек, а также подход, обосновывающий возможность измерения эффективности через величину интеллектуального капитала. Предложено измерение последнего с помощью математических методов.

Рубина М.- особенности менеджмента работы административного персонала вузов.

В настоящее время в России системы управления персоналом в высших учебных заведениях только начинают развиваться. Особенно мало в современных публикациях затрагивается проблема организации качественного и эффективного труда сотрудников, которые в той или иной степени выполняют административные функции. В данной статье обосновывается новая классификация административного персонала, описываются особенности и сложности реализации как управленческих функций относительно данной группы персонала, таких как планирование, организация, мотивация и контроль, так и управленческих действий, а именно найма сотрудников, их использования, развития и прекращения трудовых отношений.

Долженко Р.- Стимулирование труда руководителя как фактор повышения эффективности работы подразделения.

В статье рассматриваются возможности построения системы стимулирования труда руководителя, которая призвана связать его вознаграждение с результатами деятельности подразделения. Приводится механизм оценки эффективности выполнения ключевых показателей эффективности, приоритетных проектов и выраженности управленческих компетенций руководителя. Описываются возможности использования результатов оценки при расчёте размеров премиального вознаграждения руководителя.

Вестник МГУ.- Серия 21: Управление (государство и общество).-№4.-2013г.

Гарилова В.- Деньги как элемент общественно-экономической формации.

В статье рассматривается место денег как в рамках классических общественно-экономических формаций, так и в современную эпоху. Доказывается, что в начале XXI века общество осознало, что имеет дело с деньгами совершенно нового типа, конструирующими новое социальное пространство. Раскрывается социально-экономическая природа современных денег и их роль в новой экономической системе под названием «финансизм».

Логунова Л.- Наука в эпоху глобальных технологий.

В предлагаемой статье автором анализируется влияние современной конвергентной науки на становление и функционирование инновационного общества, роль философии и методологии в создании мировоззрения, соответствующего инновационному обществу.

Юдина Т., Хабибуллин Р.- Устойчивое экономическое развитие в контексте неоконвергенции.

В статье представлены результаты авторских исследований современных концепций, методологии экономической науки и практики неоконвергенции экономической системы через призму стратегического планирования устойчивого хозяйственного развития. На уровне национальной экономики (макроуровень) с позиции неоконвергенции проанализированы социально-рыночное хозяйство (Германия, Финляндия, Швеция), «социалистическая рыночная экономика» (Китай). Как результат новой конвергенции на микроуровне позиционируются предприятия с собственностью работников (народные

предприятия). Данные феномены представляют макроэкономическую среду, элементы устойчивого хозяйственного развития и продукт неоконвергенции.

Леньшин В.- Программа социально-экономического развития как основа всесторонней модернизации российского общества.

В статье анализируется значение целевых показателей социально-экономического развития процесса модернизации всех сторон жизни общества. Особое внимание акцентируется на том, что количественные характеристики и качественные показатели, полученные в процессе реализации комплексной Программы социально-экономического развития (региональные, муниципальные), могут быть основанием для проектов конституционных, федеральных, региональных проектов законов, разработки и реализации социальных технологий, обеспечивающих эффективное взаимодействие органов государственной власти и местного самоуправления с институтами гражданского общества, различными социальными группами (возрастные, профессиональные, этнические) многонационального общества. К одной из таких технологий относится социальное партнерство.

Ионов Б., Харитонов Н.- Проблема Фальсификации истории на постсоветском пространстве.

Статья посвящена проблеме фальсификации фактов истории, в частности применительно к событиям Великой Отечественной войны. В статье описываются подходы к трактовке советского периода истории политических элит таких государств, как Украина, Узбекистан, Молдавия, Грузия, страны Балтии, преследующих цель коррекции исторической памяти народов, населяющих территории этих государств; меры, предпринятые руководством РФ по нивелированию негативных эффектов от политики фальсификации истории.

Малькова И.- Бренды-сэнси в стратегическом маркетинге.

В статье рассматриваются современные тенденции в развитии маркетинга и брендинга в условиях экономики впечатлений. В центре внимания – социально ответственные, или «зеленые», бренды, которые относятся к числу ключевых активов, используемых в качестве инструментов стратегического маркетинга. Автор раскрывает причины их проявления и возрастания значимости, роль в обеспечении конкурентоспособности и общих результатов деятельности компании. Рассмотрен подход консалтинговой фирмы «Interbrand» к сравнительной оценке «зеленых» брендов.

Лутошкина С.- Международная конференция «Государственное управление: Российская Федерация в современном мире».

Представлен обзор событий международной конференции, основные идеи выступлений участников конференции на пленарном заседании, на заседаниях секций и круглых столов. Главной проблемой конференции стало обсуждение содержания и направления инноваций в государственном управлении, образовании и подготовке кадров государственных служащих.

Латинская Америка.-№2.-2014г.

Мартынов Б.- Бразилия и Россия: основы и некоторые перспективы правового взаимодействия в рамках БРИКС.

В статье приводятся аргументы в пользу нахождения общих теоретических и исторических основ взаимодействия Российской Федерации и Бразилии как участников

BRICS (Brazil, Russia, India, South Africa) в области международного права в условиях усиления элемента непредсказуемости в мировой политике.

Коваль Б.- Человеческая энергия как фактор политики. Философическое размышление.

В статье рассматривается принцип «человеческого измерения» политики. В дополнение к традиционным институциональным и инструментальным методам анализа (и в отличие от них) в центр ставятся энергия человека, его разум, воля и нравственность. Именно они, а не формальные социополитические системы, определяют смысл и формы общественной жизни.

Кудрявцева Е.- Mercosur: политические перестановки и потенциал расширения.

В данной статье автором анализируются потенциал блока Mercosur и перспективы его расширения, и кроме того экономические и политические результаты сотрудничества между странами-членами.

Асташенков А.- Контуры антинаркотической стратегии Энрике Пеньи Ньето.

В статье рассматривается подход президента Мексики Энрике Пеньи Ньето к проблеме нарковойны. Анализируются и сопоставляются его предвыборная программа, провозглашенные после вступления в должность формальные планы и их фактическая реализация. Дается оценка преобразованиям в контексте отношений с США и продолжающей действовать инициативы «Мерида».

Максимеленко Э.- Экономическая политика Х.Л.Родригеса Сапатеро и М.Рахоя в условиях кризиса.

Статья посвящена экономической ситуации, сложившейся в Испании в условиях кризиса в годы пребывания у власти премьер-министров Х.Л.Родригеса Сапатеро и М.Рахоя. Рассматривается конкурентная борьба между лидерами Испанской социалистической рабочей партии и Народной партии. Проводится сравнительный анализ ключевых реформ, проводимых двумя кабинетами.

Рикардо Мартинесс.- Укрепление связей России и Центральной Америки как новое геополитическое явление.

В статье анализируются факторы относительно нового геополитического феномена — укрепления связей между Россией и Центральной Америкой, субъектами мировой политики, успешно реализующими свой потенциал на фоне происходящих сегодня глобальных перемен, в частности, построения многополярного мира.

Хван М.- Культурная идентичность Бразилии в эпоху глобализации.

В статье рассматриваются условия формирования бразильской культуры и проводится краткий анализ ее характерных особенностей. Автор предпринимает попытку ответить на вопрос, существует ли латиноамериканская цивилизация, и принадлежит ли к ней Бразилия. Анализируются также происходящие сегодня в мире процессы глобализации и взаимодействия локальных цивилизаций в контексте теории С.Хантингтона и даются некоторые прогнозы относительно будущего мироустройства и места в нем Бразилии. По мнению автора, если эта южноамериканская страна, основываясь на принципах «Альянса цивилизаций», будет, с одной стороны, бережно относиться к собственной культуре, а с другой — принимать участие в межкультурном диалоге, существование ее культурной идентичности в глобализованном мире станет возможным.

Азия и Африка сегодня.- №2.-2014г.

Мартынова Е.- Соперничество США и Китая: чем это грозит АСЕАН?

Американо-китайское соперничество становится главным внешнеполитическим вызовом для Ассоциации государств Юго-Восточной Азии. В плане обеспечения региональной стабильности многие из них продолжают зависеть от США. Но, с экономической точки зрения, для подавляющего большинства стран Ассоциации основным торговым партнером и крупнейшим иностранным инвестором стал Китай. Эта двойная зависимость от США и Китая стала трудноразрешимой дилеммой как для Ассоциации в целом, так и для отдельных государств, входящих в нее. Наиболее ярко воздействие сложных американо-китайских отношений проявилось в подходе членов АСЕАН к территориальным спорам в Южно-Китайском море и нарастании разногласий в самой организации.

Лебедева Н.- Южно-Китайское море: «окно» Индии в АТР. Часть 1.

С каждым годом Южно-Китайское море (ЮКМ) приобретает все большую значимость как стратегический выход из Индийского океана в Тихий, источник крупных запасов нефти и газа и маршрут их перевозки из Ближнего и Среднего Востока. В силу указанных факторов, примерно с 2008 г. здесь затягиваются в тугую узел противоречивые стратегические, экономические и энергетические интересы многих стран, и в итоге давние территориальные споры и конфликты, казалось бы, регионального уровня становятся глобальными. Ставшая на путь превращения в мировую державу, Индия не может стоять в стороне от них. С начала нынешнего века корабли ВМС Индии стали регулярно появляться в Южно-Китайском море. Это сразу же повлекло ряд вопросов у стран региона: почему, с какими задачами, надолго ли? Вероятнее всего, присутствие военных кораблей в ЮКМ связано с провозглашенным индийским премьером Нарасимхой Рао в 1991 г. курсом Индии «Смотри на Восток».

Исаева Л., Коротаев А.- Египетский переворот 2013 года: опыт эконометрического анализа.

3 июля 2013 г. министр обороны Египта Абд ал-Фаттах ас-Сиси в своем обращении к гражданам заявил об отстранении президента Мухаммеда Мурси от занимаемой им должности и приостановлении действия принятой в декабре 2012 г. конституции. Таким образом, подошел к концу, пусть и короткий, но уникальный для страны период правления «Братьев-мусульман». Статья посвящена событиям в Египте летом 2013 г. Рассматривается экономическая политика исламистов, а также пришедшего им на смену кабинета Х. ал-Библави. По мнению авторов, перевороту 3 июля 2013 г. предшествовала достаточно серьезная подготовительная работа по привлечению в страну внешних инвестиций, что во многом говорит о спланированности событий лета 2013 г. Кроме того, делается вывод о том, что на фоне египетского кризиса проявился раскол между арабийскими монархиями: Катаром, с одной стороны, и Саудовской Аравией, Кувейтом и ОАЭ, с другой.

Мещерина К.- Новая Ливия: тернистый путь... Куда?

17 февраля – очередная годовщина начала ливийской революции, приведшей в октябре 2011 г. к свержению режима Муаммара Каддафи. За прошедшие два года после ухода полковника страна попыталась встать на путь политических преобразований. В июле 2012 г. были проведены первые за последние десятилетия выборы в парламент – Всеобщий национальный конгресс (ВНК). В статье анализируется социально-политическая ситуация в новой Ливии после первых парламентских выборов. Автор описывает основные процессы в стране, связанные с переходным периодом: усиление сепаратистских

настроений, трайбализм и межплеменная вражда, раздел нефтяных месторождений, терроризм и кризис власти. Автор также делает предположения о дальнейшей судьбе Ливии на ее нелегком пути к новым переменам.

Ульченко Н.- Турция, июнь 2013 года. Экономическая подоплека протестных выступлений.

В статье анализируется экономическая подоплека антиправительственных выступлений в Турции в июне 2013 г, в частности деятельность т. н. процентного лобби. Анализ, уточнение и конкретизация выдвинутой турецким премьер-министром Турции Р.Т.Эрдоганом версии причастности процентного лобби позволяет выйти на более глубокое понимание проблем в экономическом развитии Турции, которые действительно способны оказаться причиной повышения процентных ставок. Речь идет о высокой степени зависимости экономического роста от внешних источников финансирования и как следствие – от колебаний конъюнктуры мирового финансового рынка. Протесты разразились на фоне снижения темпов роста ВВП: в 2012 г. они немногим превысили 2%, а по итогам 2013 г. (предположительно, к моменту написания статьи они еще не были подведены) составят всего 3,6%, тогда как в 2010 и 2011 гг. турецкая экономика, относительно безболезненно пережив первую волну глобального кризиса, продемонстрировала весьма высокие темпы роста экономики - около 9%.

Дейч Т., Усов В.- «Восходящие» державы на Африканском континенте: пример Мозамбика.

Буквально на глазах стремительно растет интерес стран БРИКС к португалоязычным государствам Африки. В фокусе их внимания - не только богатая нефтью Ангола, но также Мозамбик. Лидирует здесь, как и повсюду на Африканском континенте, Китай. Стараются не отстать Индия и Бразилия, причем последняя действует все более решительно, настойчиво добиваясь упрочения своих позиций в этой стране. Хотя эти три государства выступают в роли конкурентов, их усилия находят позитивный отклик у мозамбикского правительства, готового сотрудничать со странами БРИКС в интересах развития экономики и решения насущных социальных проблем. Мозамбик пока не относится к числу самых крупных обладателей природных ресурсов. И интерес к нему «восходящих» держав - Китая, Индии и Бразилии - ставит под сомнение популярное на Западе утверждение о том, что их проникновение в Африку обусловлено лишь стремлением обеспечить себя нефтью и минералами.

Арапова Е.- Интеграция в банковской сфере АСЕАН: проблемы и возможности.

Интеграция в банковской сфере является важной составляющей в процессе построения Сообщества АСЕАН в 2015 г., в первую очередь потому, что большинство государств региона на сегодняшний день представляют собой модели экономического развития, движимые именно банковским сектором. Величина банковских активов значительно превосходит размеры фондовых рынков, и банковское кредитование выступает главным источником привлечения заемных средств национальными предприятиями. Данная статья посвящена исследованию формирования в странах АСЕАН единого банковского пространства. Основная цель проведенного анализа – выявить перспективы формирования к 2015 г. интегрированного или частично-интегрированного банковского пространства в регионе, а также вероятную последовательность развития интеграции с учетом существующих центробежных факторов с одной стороны, и стремления отдельных государств, банков и корпораций к расширению интеграционных процессов – с другой.

Конева А., Солнцев А.- Трибунал САДК: вчера, сегодня, завтра.

Создание и начало работы в 2005 г. Трибунала Сообщества развития Юга Африки (САДК), в которое входят 15 государств южной части континента, было воспринято международной общественностью как положительный вклад в обеспечение верховенства права. Однако, просуществовав всего 5 лет, этот судебный орган прекратил свою деятельность по решению все тех же 15 южноафриканских государств. С самого начала своей работы Трибунал подвергался критике за превышение его мандата ввиду рассмотрения дел, связанных с нарушением прав человека, поскольку он создавался, в основном, для разрешения экономических и политических споров внутри Сообщества. В данной статье анализируется первое дело о нарушении прав человека, которое было рассмотрено Трибуналом САДК и послужило поводом для ограничения его юрисдикции. Также авторы дают международно-правовую оценку решения государств-членов САДК приостановить деятельность этого судебного органа.

Шиганова Ю.- Провинция Гуандун – локомотив китайской экономики.

Китай является «мировой фабрикой», обеспечивая мировую экономику потребительскими и промышленными товарами. Одним из самых развитых и динамичных регионов Китая является южная провинция Гуандун. За годы реформ Гуандун, прежде довольно отсталая аграрная провинция, превратился в регион с высокотехнологичным производством, а также развитым сельским хозяйством. Это ведущий экономический центр и экспортная база страны. Если доля Китая в мировом ВВП приближается к 10%, то 1,2% этого показателя обеспечивает провинция Гуандун. Доля регионального валового продукта (РВП) провинции в ВВП Китая составляет 11,3%. И это при том, что на Гуандун приходится лишь 1,9% площади территории и 7,8% численности населения КНР. Однако быстрое промышленное развитие связано с высокой степенью зависимости от мировой экономики, экологическими проблемами, ростом цен на факторы производства, укреплением курса юаня и т.д.

Хамдохов С.- Российско-турецкие отношения: итоги прошедшего года.

В Санкт-Петербурге 22 ноября 2013 г. состоялось четвертое заседание Совета сотрудничества высшего уровня (ССВУ) между Россией и Турцией, в котором приняли участие президент РФ В.В.Путин и турецкий премьер-министр Р.Т.Эрдоган. Основной функцией данного форума является выработка общей стратегии развития российско-турецких отношений на нынешнем этапе, а также координация главных проектов двустороннего взаимодействия. Проведение очередного заседания, созданного в 2010 г. ССВУ, в северной столице России стало знаковым событием в российско-турецких отношениях. Страны продолжают активно взаимодействовать по ключевым международным и региональным вопросам как на двустороннем уровне, так и в рамках международных организаций. В предлагаемой читателям статье автор подводит итоги двустороннего сотрудничества России и Турции за прошлый год в политической, торгово-экономической и культурно-гуманитарной сферах.

Баранов С.- Российско-индийское сотрудничество в области энергетики.

Сотрудничество в сфере энергетики остается одним из важных направлений российско-индийских торгово-экономических отношений, да и двусторонних отношений в целом. Эта сфера взаимодействия регулярно обсуждается в ходе контактов как на высшем, так и на рабочих уровнях. Создана солидная нормативно-правовая база по различным аспектам двустороннего энергетического сотрудничества. По итогам визита председателя правительства Российской Федерации В.В.Путина в Индию 12 марта 2010 г. были подписаны Соглашение о сотрудничестве в области использования атомной энергии в мирных целях и Дорожная карта серийного сооружения в Республике Индия атомных электростанций по российскому проекту. На российско-индийском саммите в Нью-Дели

21 декабря 2010 г. заключено межправительственное Соглашение о сотрудничестве в нефтегазовой сфере. В данной статье рассматриваются вопросы двустороннего сотрудничества в следующих областях: 1) атомная энергетика, 2) электроэнергетика, 3) нефтегазовая сфера.

Социс.-№3.-2014г.

Иванов О.- Социологическое объяснение: к характеристике современных практик.

Характеризуется ситуация с научным объяснением в западной и в отечественной социологии; часто за объяснения выдается описание, формы теоретизирования, аналогии, метафоры и т.п. Рассмотрены иды научного объяснения, в том числе объяснение на основе закономерностей. Утверждается, что всестороннее объяснение социальных явлений может быть получено при условии объединения различных процедур объяснения, сочетания структурного, функционального объяснения с теологическим объяснением, сочетания теологического объяснения с генетическим и т.д. Такой идеал, к которому могут приближаться социологи.

Зарубина Н.- Взаимное уважение в повседневной жизни россиян.

Анализируются отношения взаимного уважения как качество повседневной жизни. Выделены два типа уважения, раскрываются их социальные функции и особенности проявления в современной России. Исследуются причины дефицита взаимного уважения в жизни россиян, его влияние на развитие социальных связей и институтов общества.

Зафировский М.- не рационального выбора: элементы «теории иррационального выбора».

Пересмотрены доминирующие представления, что классическая и неклассическая экономика содержат только основания теории рационального выбора, - экономического образца для человека и общества. По мнению автора, элементы и выводы альтернативной «теории иррационального выбора» сосуществуют с элементами теории рационального выбора. Представлены контуры теории иррационального выбора в классической и неоклассической экономике. Статья позволяет понять соотношение традиционной и современной экономико-социологической теории рационального выбора и ее альтернативу.

Смирнов В.- Молодежная политика: опыт системного описания.

Представлен методологический анализ молодежной политики, сформировавшейся в современной России. Предложена концепция, позволяющая исследовать государственную и общественную политику в отношении молодого поколения. В рамках данной концепции молодежная политика рассматривается как многомерная дискурсивно-деятельная система взаимодействия государства, общества и молодого поколения. Особое значение уделяется анализу практических моделей ее реализации.

Шарипова Р.- Самоидентификация российских и китайских студентов.

Статья посвящена сравнительному анализу самоидентификации российских и китайских студентов. Российские студенты подчеркивают свою неповторимость, китайские - свою обыкновенность; россияне более оптимистичны и жизнерадостны, китайцы больше склонны к рефлексии; российские юноши и девушки более открыты в высказывании своих чувств, китайские – более сдержаны. Самохарактеристики российских и китайских студентов во многом объясняются различиями двух типов цивилизации: Запада и Востока.

Менеджмент инноваций.-№1.-2014г.

Аронов И.- Энергоэффективность: надо ли тушить свет?

Интервью посвящено основным направлениям развития сферы энергоэффективности и энергосбережения в стране. В частности, затрагиваются такие вопросы, как выбор показателей энергоэффективности, учет сопоставимых условий при их анализе, формирование системы нормативного обеспечения в области энергоэффективности и др. Обсуждаются основные проблемы, сдерживающие развитие энергоэффективности в стране.

Любайкина Е.- Практика корпоративного предпринимательства в российских компаниях.

В статье, подготовленной по материалам круглого стола, организованного НП «Клуб директоров по науке и инновациям», представлен отечественный опыт развития внутрикорпоративного предпринимательства на примере ОАО «ОМЗ», SAP Labs и Альфа-Банка. В публикации приведены примеры управления корпоративным предпринимательством как двигателем инновационного развития корпораций.

Устич Д., Ляпина С.- Принципы мониторинга инновационной активности крупных российских предприятий.

В статье раскрываются принципы мониторинга программы инновационного развития на крупном предприятии. Использование данных принципов в практике инновационной деятельности позволяет не только обеспечить запросы органов государственного управления в процессе внешнего мониторинга программ инновационного развития крупных российских предприятий, но и сформировать систему внутреннего мониторинга в качестве эффективного инструмента стратегического контроля инновационного развития бизнеса.

Бек М.- Производство знаний и инноваций: условия, эффективность и роль в инновационном развитии экономики.

В статье представлены результаты исследования возможностей развития и эффективного использования системы производства знаний и инноваций. Проведено сопоставление факторов и результатов производства знаний и инноваций по группе крупных развитых и развивающихся стран. Показано, что отличающий Россию низкий уровень удельных затрат на НИОКР в расчете на одного исследователя существенно снижает результативность и эффективность производства знаний и инноваций.

Воловик Б.- Технологии запуска инновационных проектов с применением метода анализа иерархий.

В статье предложен новый подход к формированию инновационного портфеля промышленного предприятия, основанный на комбинации двух методов — метода анализа иерархий и метода оценки инвестиционной привлекательности проектов. Реализация этого подхода на стадии отбора и предварительного анализа новых проектов позволяет определить оптимальную структуру портфеля и сократить затраты на его планирование. Статья содержит результаты апробации предложенной методики и рекомендации для ее использования.

Стратегический менеджмент.-№1.-2014г.

Бойзот М., Мак-Келви Б.- Связи, чрезвычайные события и адаптация: взгляд на эффективность организации через призму степенного закона.

Менеджеры должны уметь адекватно реагировать на угрозы и возможности, которые появляются после редких, чрезвычайных событий. В этой статье авторы рассказывают о

сложности, которая возникает в результате «эффекта бабочки», о нелинейности и степенных распределениях. Они рассматривают закон необходимого разнообразия Эшби и анализируют процессы создания схем и адаптации в рамках гауссовской онтологии и онтологии степенного закона. В работе также описаны основанные на степенном законе подходы к управлению.

Кузнецов А.- Применение стратагем в современном бизнесе (часть 3).

В данной статье автор предлагает вниманию читателей третью часть статьи о стратагемах, их элементах, структурных схемах и примерах применения в современном бизнесе сегодня.

Екатеринославский Ю.- Процедуры и показатели сбалансированного стратегического позиционирования предприятия.

В статье автором предложены процедуры, позволяющие переводить выбранную стратегическую цель и ее значение в качественные и/или количественные показатели. Последние могут относиться как к предприятию в целом, так и к основным сферам его деятельности.

Омельяненко Т.- Энвайронментальный подход к группированию факторов производственной стратегии предприятия.

В статье раскрыта сущность энвайронментального подхода и показаны возможности его применения для дифференцирования факторов производственной стратегии предприятия. На базе положений данного подхода выделены три группы факторов производственной стратегии (эндогенные, мезогенные, экзогенные) и охарактеризованы наиболее значимые факторы в каждой из этих групп.

Воловик Б.- Разработка маркетинговых стратегий захвата региональных рынков на основе динамических моделей.

В статье представлен динамический подход к формированию маркетинговых стратегий захвата региональных рынков. Особенностью предлагаемой модели является симбиоз двух методов — агентного моделирования и системной динамики, позволяющий расширить круг решаемых задач. На их основе были разработаны двухуровневая динамическая модель регионального рынка, портфель региональных стратегий, определена инвестиционная привлекательность каждого проекта и проведено ранжирование рынков как объектов исследований.

Экономический анализ: теория и практика.-№15.-2014г.

Хрусталева Е. и др.- Основы выбора рационального варианта использования высвобождаемой недвижимости (на примере объектов военной инфраструктуры).

В предлагаемой авторами статье исследуется проблема рациональной рыночной реализации высвобождаемых объектов недвижимости, принадлежащих военному ведомству. Для ее обоснованного решения предлагается совокупность критериев, с помощью которых будут учтены интересы всех участников проекта по смене собственника.

Казакова Н., Федченко Е.- Совершенствование методического обеспечения анализа бюджетной эффективности.

В данном материале рассмотрены методы анализа, базирующегося на концепции бюджетной эффективности. Сформулированы принципы проведения комплексного анализа бюджетной эффективности, предложены подходы к формированию системы

показателей оценки бюджетной эффективности, что позволит оценивать результативность использования ресурсов на основе количественных критериев.

Калачанов В. и др.- Технико-экономический анализ направлений создания информационной среды при разработке и производстве наукоемкой продукции (на примере авиастроения).

Предложен подход к обоснованию экономической целесообразности информационной поддержки организации производства наукоемкой продукции в высокотехнологичной промышленности применительно к авиастроению. Предложены критерии и методы выбора информационной поддержки процессов производства наукоемкой продукции, которые позволяют минимизировать риски внедрения системы в различных подразделениях авиастроительных предприятий.

Чухина Г.- Анализ использования электронных услуг в налоговой сфере.

Исследовано развитие электронных услуг Федеральной налоговой службы, дана характеристика их основных видов, проведен сравнительный анализ использования электронных услуг за последние три года, выявлены наиболее востребованные интернет-сервисы.

Пышкина Н.- Анализ факторов налоговой базы на основе статистической налоговой отчетности.

Статья посвящена вопросам использования статистической налоговой отчетности в целях анализа факторов, влияющих на поступление налога на прибыль по РФ. На основе отчетности о налоговой базе исследована динамика факторов прямо и косвенно, влияющих на поступление налога на прибыль, проведен анализ ее содержания, сформулированы предложения по совершенствованию статистической налоговой отчетности в соответствии с основными направлениями налоговой политики.

Попова Г.- Развитие малого бизнеса: тенденции и место в экономике тамбовской области.

В статье приводится анализ развития малого бизнеса в Тамбовской области. Исследование включает сопоставление отраслевой структуры малого бизнеса за рубежом, в среднем по РФ и в Тамбовском регионе. Дается оценка динамики валовой добавленной стоимости по отраслям. Анализ показателей, характеризующих финансовое состояние малых предприятий, позволяет оценить тенденции развития малого бизнеса в регионе. На основе построенных регрессионных моделей был составлен прогноз развития малого бизнеса в будущем.

Лещева М.- Использование инструментального аппарата моделирования для интегрированных формирований.

В статье показана целесообразность использования инструментального аппарата моделирования при обосновании эффективности создания интегрированных структур. Предложены модели горизонтальной интеграции, учитывающие количество предприятий на региональном рынке, объем отраслевого выпуска, предельные и постоянные производственные издержки, синергетические эффекты снижения издержек в результате интеграции. Определены условия, при которых интеграция, с точки зрения объединяющихся предприятий, является целесообразной.

Болдыревский П., Кистанова Л.- Математико-статистическая модель инновационной деятельности промышленных предприятий.

С помощью эконометрических методов построена регрессионная модель на главных компонентах, позволяющая определить влияние факторов на динамику инновационной активности металлургического производства и производства готовых металлических изделий. Предложенная математико-статистическая модель является адекватной и может быть использована предприятиями при разработке стратегической инновационной концепции.

Национальные интересы: приоритеты и безопасность.-№15.-2014г.

Сухарев О., Стрижакова Е.- Индустриальная политика и развитие промышленных систем.

В статье рассматриваются вопросы индустриальной политики в России, выделяются особенности состояния и управления промышленными системами. Проводится анализ проблемы деиндустриализации в России, делается акцент на инерцию этого процесса и его институциональное закрепление. Рассматривается использование федеральных целевых программ как основного института современной промышленной политики с оценкой их дальнейшего перспективного применения в решении задачи реиндустриализации экономики России как важнейшей задачи обеспечения экономической безопасности государства. Дается ряд предложений по формированию индустриальной политики и управлению промышленной системой.

Агафонов А.- Риски процессов реструктуризации промышленных мощностей.

В статье рассматриваются риски, сопровождающие процессы реструктуризации промышленных мощностей промышленности обычных вооружений, боеприпасов и спецхимии применительно к ликвидации и объединению предприятий испытательного полигонного комплекса. Выполняется группировка указанных рисков, предлагаются методики их минимизации. На основе анализа достоверных научных источников демонстрируется новизна рисков, выделяемых автором. Работа выполнена в рамках реализации проекта создания Сибирского отделения Федерального казенного предприятия "Научно-исследовательский институт "Геодезия".

Чистов И., Янсон С.- Особенности обеспечения конкурентоспособности предприятий оборонно-промышленного комплекса в условиях присоединения России к ВТО.

В статье рассмотрены различные группы факторов повышения конкурентоспособности предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК), среди которых особо выделен инновационный компонент, предполагающий оперативное реагирование на изменения рыночной ситуации, структурную и функциональную трансформацию. Охарактеризованы внутренний и внешний аспекты конкурентоспособности предприятий оборонно-промышленного комплекса. Отмечается, что вступление во Всемирную торговую организацию (ВТО) может стать для России одним из решающих факторов обеспечения конкурентоспособности национальной экономики на внешнем и внутреннем рынках. Выделяются предпосылки развития предприятий оборонно-промышленного комплекса в условиях функционирования в рамках ВТО.

Славянов А., Фешина С.- Стратегия инновационного развития и миграционная политика РФ.

В статье проанализирована ситуация на отечественных рынках труда и капитала. Сделан вывод, что приток иностранной неквалифицированной рабочей силы приводит к таким же разрушительным последствиям, как и ввоз в страну некачественного устаревшего

оборудования и спекулятивного капитала. Предлагаются меры по корректировке миграционной политики страны.

Карминский А., Киселев В.- Построение динамических индикаторов банковского кризиса.

Предложен комплексный индикатор финансовой напряженности. Рассмотрены результаты построения этого индикатора применительно к банковскому сектору России. В основу построения данного индикатора положены темпы прироста отдельных показателей банковской деятельности, которые связаны с реализацией различных банковских рисков: ликвидности, кредитного риска, снижения капитализации, внешних шоков. При помощи предложенного индикатора зафиксирована возросшая финансовая напряженность в конце 2013 - начале 2014 гг.

Гурьев А.- Туристская организация как особый субъект предпринимательской деятельности: необходимость предупреждения банкротства.

В статье анализируется деятельность туристских организаций как особый вид предпринимательской деятельности. Вводится понятие "туристская организация как особый субъект предпринимательской деятельности" Рассматриваются особенности правового регулирования деятельности хозяйствующих субъектов в туристической сфере. Проанализированы законодательные способы финансового обеспечения. Обоснована необходимость предупреждения банкротства туристских организаций.

За неделю поступили:

- 1. Вопросы культурологии.-№4.-2014г.**